

Logiciel de gestion commerciale TIJARA

Logiciel de gestion commerciale TIJARA

Le logiciel de gestion commerciale TIJARA est la solution idéale pour l'administration de vos clients et la mise en place de votre politique commerciale. Réunissant richesse fonctionnelle, puissance de gestion et ergonomie d'utilisation, le logiciel de gestion commerciale TIJARA est devenue une solution de référence.

Avec le logiciel de gestion commerciale TIJARA, vous allez maîtriser l'ensemble de votre activité commerciale :

- Gestion des achats,
 - Gestion des ventes,
 - Administration et suivi des clients,
 - Gestion du stock.
- Logiciel de gestion commerciale TIJARA : Gestion des Ventes Le logiciel de gestion commerciale TIJARA offre une organisation complète de la chaîne de facturation: Devis, Factures Pro Forma, Bons de commande, Bons de livraison, Factures et Avoirs, Gestion des règlements et suivi des clients. La richesse de ce module fournit tous les indices nécessaires pour améliorer votre relation client. Cette richesse se révèle aussi dans la gestion de la politique tarifaire de votre entreprise. Logiciel de gestion commerciale TIJARA : Gestion des Achats Le module Achat du logiciel de gestion TIJARA, vous facilite la gestion de vos approvisionnements et vous permet de répondre rapidement aux commandes de vos clients. Un assistant "Réapprovisionnement" vous assiste à la passation des commandes à vos fournisseurs en fonction de l'historique des ventes des articles et leurs disponibilités. Logiciel de gestion commerciale TIJARA : Gestion du Stock Le logiciel de gestion commerciale TIJARA gère votre stock de manière automatique et vous permet à tout moment d'éditer un inventaire et connaître la valeur de votre stock. Des historiques d'entrée/sortie sont disponibles pour visualiser les mouvements d'un article. Logiciel de gestion commerciale TIJARA : Administration des clients

Le logiciel de gestion commerciale TIJARA vous donne les moyens de mettre en place une gestion de la relation clients pour les fidéliser et leur offrir un suivi qualitatif.

Vous pouvez classer vos clients en fonction de votre politique tarifaire et par niveau de risque, plafonner leurs crédits, suivre leurs encours et planifier des lettres de relance.

Plus d'informations sur le logiciel de gestion commerciale TIJARA : [Logiciel de gestion commerciale](#).